

<p>ESKAINITAKO LANPOSTUAREN IZENA / NOMBRE PUESTO OFERTADO</p>	<p>Comercial Prevención de Riesgos Laborales</p>
<p>Eskainitako lanpostuen kopurua / Número de puestos ofertados:</p>	<p>1</p>
<p>Lanpostuaren kokapena/ Ubicación del puesto</p>	<p>Vitoria-Gasteiz</p>
<p>Lanpostuaren deskripzioa / Descripción del puesto</p>	<p>En Quirónprevención, buscamos contar con el mejor talento, el tuyo. Queremos que formes parte de un proyecto que piensa a lo grande, en expansión y que tiene siempre presente que las personas son lo primero. En el departamento de recursos humanos estamos al servicio de las y los profesionales internos/as y de aquellos que están por venir, por eso tenemos unos criterios sólidos:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Las personas, el activo más importante de nuestra empresa. • Compartimos y transmitimos el valor de nuestra vocación. • La curiosidad y la creatividad nuestro ADN. <p>¿QUIERES FORMAR PARTE DEL EQUIPO? ¡QUEREMOS CONOCERTE!</p> <p>Actualmente estamos seleccionando un perfil Técnico/a Comercial para dar soporte en la gestión de cartera de clientes en una de nuestras delegaciones apoyando a la Dirección Provincial. Entre tus funciones se encontrarán:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Desarrollar y ejecutar los planes de negocio dirigidos a la captación de nuevas cuentas y gestión de la cartera de clientes asignada. • Poner en marcha la estrategia comercial elaborada por la Dirección Comercial. • Identificar potenciales clientes y realizar el proceso de negociación de venta del producto/servicio a las y los mismos. • Desarrollar la actividad comercial en colaboradores/as y en clientes, tanto los ya existentes como nuevos/as, mediante la identificación de sus necesidades, y la promoción, venta y distribución de los productos, campañas y servicios de la compañía más adecuados, potenciando y dinamizando los distintos calanes comerciales. • Vincular a clientes y colaboradores/as, manteniendo la relación con ellas y ellos y atendiendo a sus necesidades. • Colaborar en la promoción y participación de los actos comerciales con el fin de dar a conocer los productos y servicios de la compañía.

<p>Eskatutako betekizunak (Titulazioa, hizkuntzak, prestakuntza espezifiko) / Requisitos exigidos: (titulación, idiomas, formación específica...)</p>	<p>FORMACIÓN: Formación Profesional de Grado Medio o Superior de Comercio y Marketing o similar.</p> <p>REQUISITOS IMPRESCINDIBLES:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Carnet de conducir y vehículo propio. • Experiencia en puestos comerciales especialmente en servicio de prevención ajeno. <p>VALORABLE: Formación y/o conocimientos de prevención de riesgos laborales.</p>
<p>Eskaintzen da (Kontratu-mota, ordainsaria, lanpostuz igotzeko aukerak) / Se ofrece: (tipo de contrato, remuneración, posibilidades de promoción...)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Contrato estable a jornada completa. • Horario intensivo de mañana de 07:30 a 15:15 (con flexibilidad horaria). • Atractivo paquete salarial y variable. • Convenio propio y beneficios sociales con importantes mejoras respecto al sector (30 días laborales de vacaciones, retribución flexible, ayudas al personal empleado, planes de formación, desarrollo profesional y de carrera, entre otros).
<p>Hautagaitza hona bidali / Enviar candidatura a:</p>	<p>https://empleo-grupoquironsalud.talentclue.com/es/node/95148315/12623479</p>